

Manager fulltime

Ben je een veelzijdig talent met de juiste dosis commerciële assertiviteit? Ben jij een hands-on People manager met passie voor de klant? Dan is deze baan perfect voor jou, want je commerciële drive en professionaliteit maken het verschil! Maar bovenal word je de teamleader van een groep mensen die allemaal dezelfde ambitie hebben: de leiderspositie van ons bedrijf op de Belgische en Nederlandse en Duitse particuliere markt verder verankeren en versterken.

Word jij onze nieuwe Showroom Manager in Apeldoorn?

Meer over wat je krijgt

- Een aantrekkelijke, veelzijdige functie met ruimte voor initiatief binnen een dynamische, sterk groeiende en resultaatgerichte onderneming die belang hecht aan de waarde van zijn medewerkers.
- Een leuke werkplek met gedreven collega's en een open, no-nonsense managementstijl.
- Een intensieve investering in jouw persoonlijke ontwikkeling dankzij relevante opleidingen via de Sales Academy.
- Een zeer competitief salaris, aangevuld met een omzetbonus na inwerkingsperiode. Bovendien kan je naast de salariscomponent eveneens genieten van een aantal extra voordelen.
- Na het succesvol vervullen van je inlooperperiode behoort zelfs de toekenning van een bedrijfswagen tot de mogelijkheden.

Meer over de job

- Als Showroom Manager ben je verantwoordelijk voor de dagelijkse leiding

van de winkel en de actieve verkoop in de showroom. Je bent het centrale aanspreekpunt voor klanten, medewerkers en je regiomanager.

- Je motiveert en stuurt een winkelteam aan van drie tot vijf personen.
- Je neemt deze verantwoordelijkheid volledig op en haalt samen met je medewerkers, het maximale verkoopresultaat uit je vestiging door de unieke badkamerdroom van elke klant te realiseren.
- Je houdt van verkopen en neemt een voorbeeldrol op tegenover je medewerkers door professioneel advies te verlenen, je positief op te stellen en klantgericht te handelen. Je weet het beste uit je team naar boven te halen en een dynamisch en resultaatgericht team te bouwen.

Meer over jou

- Je hebt passie voor de klant en houdt ervan om de verwachtingen van de klant te overtreffen.
- Je hebt relevante ervaring (in showroomverkoop) in een leidinggevende functie
- Je hebt feeling voor interieur en weet je snel in te werken in het productassortiment om als ambassadeur mensen te adviseren.
- Als verantwoordelijke van je showroom streef je naar een optimale werking en inspireer je het team tot een uitstekende samenwerking.
- Je bent een hands-on People manager en je kunt jouw team coachen, bijsturen en naar een hoger niveau tillen.
- Je bent een aangename gesprekspartner die de nodige senioriteit en klantgerichtheid heeft om op professionele wijze met klanten en medewerkers om te gaan.
- Je houdt van service verkopen en haalt energie uit het behalen van de vooropgestelde resultaten.
- Je houdt van weekendwerk omdat we op dat moment het meeste klanten

over de vloer krijgen. Elke zaterdag werken en 3 op 4 zondagen vormt voor jou geen probleem.

[Direct solliciteren](#)

Deel deze vacature

- [Deel via Facebook](#)
- [Deel via LinkedIn](#)
- [Delen via e-mail](#)